



PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA

25 de octubre 2022



Antecedentes

Introducción

Objetivos

Público Objetivo

Fecha y Horario

Programa

Inscripciones

ANTECEDENTES

En consonancia con los objetivos, que marcaron en enero de 2020, en el Colegio Oficial de la Psicología de Madrid, la creación del **Grupo de Trabajo de Psicología y Economía**, referentes a trabajar en el ámbito de la **Psicología Económica** o Economía de la Conducta, desde el GT y la Sección de Psicología del Trabajo, Organizaciones y Recursos Humanos (PTORH), se propone la realización de esta Jornada.

Será el día **25 de Octubre** por:

- la coincidencia de que en el mes de Octubre se otorgan los **Premios Nobel de Economía** y que
- en 2022 se cumplen **20 años** de que se le otorgara este galardón al psicólogo **Daniel Khaneman**.

INTRODUCCIÓN

En esta jornada queremos dar a conocer qué es la Psicología Económica y qué aporta a las personas, organizaciones e instituciones y cuál es el rol significativo de la Psicología. Mostraremos también las necesidades de formación y las perspectivas laborales que ofrece.

La jornada se celebrará en el **Colegio Oficial de la Psicología de Madrid, Cuesta de San Vicente 4, 6ª pl. 28008 Madrid** y el acceso será gratuito, aunque las plazas están limitadas y se requiere inscripción previa. La jornada también se podrá visualizar a través del Canal de Psicología TV en Directo.



para agregar una foto

OBJETIVOS PRINCIPALES

Dar a conocer mejor la psicología económica, tanto internamente (colegiados) como externamente (psicólogos no colegiados y otros miembros de organizaciones e instituciones) y reflexionar sobre el posible rol de las/os psicólogas/os respecto a esta disciplina en el mundo académico, consultoras, organizaciones e instituciones.

OBJETIVOS

Con el objetivo prioritario de destacar el papel de la **Psicología aplicada a la conducta económica**, dando prioridad a los **conceptos psicológicos** y profundizando en el **estudio, la investigación y la difusión** de variables, procesos y mecanismos psicológicos a través de los cuales se produce el comportamiento económico, la Jornada tiene un **triple objetivo formativo, divulgativo y orientativo**:

- a) **Formación para profesionales de la Psicología**
- b) **Divulgación externa de las bondades de la Psicología Económica** en las personas, las organizaciones y las instituciones públicas.
- c) **Propuesta de perspectivas laborales, relacionadas con la Psicología Económica**, para profesionales y estudiantes de Psicología.

PÚBLICO OBJETIVO

- a) **Colegiadas y colegiados** que quieran ampliar su conocimiento sobre la psicología económica.
- b) **Directivos de Instituciones Públicas y Organizaciones** para mostrarles (si es posible, con casos prácticos) la conveniencia de **contar en sus organizaciones con profesionales de esta disciplina** y las aportaciones significativas que, concretamente, podemos ofrecer desde la Psicología.
- c) **Estudiantes de psicología, o egresados recientes** que quieran conocer las **opciones laborales** que, posiblemente con formación complementaria, **ofrece la Psicología Económica**.
- d) **Economistas, sociólogos y otros profesionales** que interesados por la Psicología Económica o la Economía de la Conducta, quieran conocer o profundizar en los, cada vez, más significativas aportaciones de la Psicología a sus profesiones.

MARTES, 25 DE OCTUBRE DE 2022

9. 00 RECEPCIÓN ASISTENTES E INAUGURACIÓN

FECHA Y HORARIO

9.30

CONFERENCIA 1

Aplicaciones actuales de la Psicología Económica en las Organizaciones. Sesgos y "Agile"

12.00

CONFERENCIA 2

Fomento de las metodologías holísticamente superiores

10.15

MESA REDONDA 1

Psicología Económica en las organizaciones

12.45

MESA REDONDA 2

Perspectivas laborales que ofrece la Psicología Económica para los/as Profesionales de la Psicología

11.45

DESCANSO

13.45

CLAUSURA

PROGRAMA

¡ Dos conferencias, dos Mesas Redondas, 10 participantes y alguna “cosilla” que falta todavía !



CONFERENCIA:
Aplicaciones actuales de
la Psicología Económica
en las organizaciones:
sesgo y agile.

F. JAVIER CANTERA HERRERO



Doctor En
Psicología.
Presidente de
Auren
Consultores.
Presidente De
La Fundación
Personas Y
Empresas

Las aportaciones de la psicología económica son cada vez más importantes, incrementando el rol del psicólogo que trabaja en las organizaciones.

Esta área de psicología económica o economía conductual es básica para entender y valorar los procesos de decisión de la Dirección, de los clientes, en los proyectos y en los procesos de gobernanza empresarial.

En esta ocasión vamos a destacar dos aplicaciones muy interesantes con enormes resultados para la empresa:

- Análisis de los sesgos a la hora de gestionar la Diversidad en una empresa.
- Análisis de los procesos de decisión en los prototipados en una metodología "agile" de gestión de proyectos.

En ambos casos, utilizando investigaciones realizadas por D. KAHNEMANN en relación a los sesgos cognitivos y al concepto de "ruido".

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA

MESA REDONDA: Psicología Económica en las Organizaciones

MODERA: ELENA MORANTE MELÉNDEZ.

PSICÓLOGA Y ECONOMISTA. FUNDADORA Y DIRECTORA DE "ALTAS CAPACIDADES STEP BY STEP"



VÍCTOR GONZÁLEZ
CAMPABADAL

Psicólogo y Sociólogo. Máster en Neurociencia del Consumo y Máster en Investigación en Psicología. Director del departamento de investigación en Toluna.

Satisfacción de Clientes

Actualmente, cuando el mundo del marketing ha incrementado su complejidad, poder influir en las decisiones de compra y de fidelización de los clientes, hace necesario, más que nunca, comprender como se generan estas decisiones.

Conocer, identificar e intervenir ante la existencia de los heurísticos y los sesgos que provocan, nos dará una ventaja competitiva como director de marketing, investigador, creativo, pero también, como consumidor y cliente.

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA



PATRICIA MARTÍN
GÓMEZ

Psicóloga. Máster en Dirección estratégica de RRHH y certificado en Human Capital Management (Londres, 2013). Directora de área de RRHH en Observatorio de Economía de la Conducta. Senior HR Business Partner at Lovells International LLP.

Psicología Económica y Gestión de
Personas

Dentro del amplio espectro en el que puede aplicarse la PE en el ámbito de la gestión de personas, nos centraremos en algo práctico y que se ha convertido en una exigencia de la Dirección de RRHH de cualquier tipo de organización.

Concretamente expondremos las aplicaciones de la economía de la conducta relacionadas con la motivación, principio de equidad y reducción del espacio intención-acción



OLGA MERINO
SUÁREZ

Psicóloga y Diplomada en Fisioterapia. Máster en Investigación en Psicología y Técnico Superior de PRL en sus 3 especialidades. Coordinadora Regional de Prevención Madrid y Responsable del Grupo de Psicología FREMAP.

Psicología Económica y Salud
Laboral

En base al análisis de indicadores asociados a la patología mental y comportamental, y aplicando los diferentes criterios de la Psicoeconomía y la Psicología Laboral, se puede facilitar el proceso decisional necesario para lograr una mayor eficiencia en la gestión de la salud psicológica y emocional en las empresas.

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA

CONFERENCIA: Qué es y cómo se puede llegar a ser “Chief Behavioral Officer (CBO)

RAFAEL LÓPEZ PÉREZ



Doctor en Psicología. Economista. Máster en investigación de emoción, cognición y salud. Presidente de la Sociedad Científica de Economía de la Conducta y de Behavior & Law.

Chief Behavioral Officer (CBO), una nueva profesión y un nuevo cargo que entra con fuerza en los organigramas de las grandes empresas.

Un Chief Behavioral Officer tendrá como principal función el asesoramiento a los diferentes departamentos en materia de comportamiento, apoyando a los departamentos de ventas o marketing, pero también desarrollarán funciones de apoyo al departamento de recursos humanos, la seguridad, e incluso a la dirección general.

Dentro de la formación necesaria para un Behavioral Officer, los conocimientos sobre economía de la conducta o psicología económica serán básicos, debiendo entender cómo los seres humanos tomamos decisiones de manera irracional y automática. Cómo estamos sujetos a heurísticos y sesgos que afectan a decisiones como la compra de productos, adhesión a conductas seguras, etc.

¿Será esta nueva figura una salida profesional para los nuevos psicólogos o se verán cubiertas por profesionales de otras ramas del conocimiento?

MESA REDONDA: Perspectivas laborales que ofrece la Psicología Económica para los/as Profesionales de la Psicología

MODERA: OLGA ESPALLARDO GARCÍA.

PSICÓLOGA Y ECONOMISTA DE LA SALUD Y DIRECTORA DE ACCESO Y RELACIONES INSTITUCIONALES IDORSIA PHARMACEUTICAL.



HELENA THOMAS
CURRÁS

Doctora en Psicología del Trabajo y las Organizaciones. Profesora en la Universidad Rey Juan Carlos

La Psicología Económica en las enseñanzas Universitarias

La formación en psicología económica o en economía comportamental es una cuestión normalizada en numerosos países, sin embargo una investigación sobre estos estudios en nuestro país, no ya de una especialidad en la psicología, sino incluso de asignaturas o programas, pone de manifiesto una realidad sorprendente.

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA



ADRIÁN NAVALÓN
LÓPEZ DE LA RICA

Psicólogo y Economista. Coordinador Grupo de Trabajo de Psicología y Economía

Mundo Académico, Organizaciones, Instituciones Públicas y Consultoras

Actualmente, y cada vez con mayor intensidad, las personas, debidamente formadas en Psicología Económica, son demandadas para trabajar en las Organizaciones, pero también, en Universidades, Instituciones Públicas y Consultoras especializadas

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA



ÁLVARO GAVIÑO
GONZÁLEZ.

Behavioral Economics Global Leader en BBVA. Ingeniero en Informática. Máster en Inteligencia Artificial. Profesor adjunto del IE en el grado ‘Behavioral Sciences’

Aplicando Behavioral Economics en el sector financiero

Cómo podemos utilizar la arquitectura de decisión, modificando el contexto para ayudar a nuestros clientes, tanto internos como externos, a tomar mejores decisiones

PRIMERA JORNADA DE PSICOLOGÍA Y ECONOMÍA

GRACIAS POR INSCRIBIROS

PARA LA JORNADA PRESENCIAL (PLAZAS LIMITADAS)

<https://www.copmadrid.org/web/formacion/actividades/20220622122900169163/stj2217-jornada-psicologia-economia-presencial>

PARA LA JORNADA POR VIDEOCONFERENCIA

<https://www.copmadrid.org/web/formacion/actividades/20220622123129128245/stj2218-jornada-psicologia-economia-videoconferencia>